

# De' Longhi S.p.A.

## Risultati 2021: forte progressione di ricavi e margini

Approvati dal Consiglio di Amministrazione di De' Longhi SpA i risultati consolidati<sup>1</sup> del 2021.

### Nei 12 mesi:

- **ricavi** in crescita del 37% a € 3.221,6 milioni (+24,3% a perimetro omogeneo<sup>2</sup>);
- **adjusted<sup>2</sup> Ebitda** a € 515 milioni, in rialzo al 16% dei ricavi dal 15,6% (€ 456 milioni a perimetro omogeneo);
- **utile netto** a € 311,1 milioni, in crescita del 55,4%, e pari al 9,7% dei ricavi (€ 258,7 milioni, in crescita del 29,2%, a perimetro omogeneo);
- **posizione finanziaria netta** positiva per € 425,1 milioni, in miglioramento di € 197,1 milioni.

### Nel quarto trimestre:

- **ricavi** in crescita del 22,1% a € 1.072,1 milioni (+11,4% a perimetro omogeneo);
- **adjusted Ebitda** a € 158 milioni, in linea con l'anno precedente, e pari al 14,7% dei ricavi (€ 141,1 milioni a perimetro omogeneo);
- **utile netto** a € 67,6 milioni, pari al 6,3% dei ricavi (€ 69,7 milioni, pari al 7,1% dei ricavi, a perimetro omogeneo).

Il CdA ha proposto la distribuzione di un **dividendo** di € 0,83 per azione, pari ad un **pay-out ratio** del 40% in linea con la dividend policy del Gruppo.

Inoltre il CdA odierno ha anche approvato una donazione complessiva di € 1 milione destinata a organizzazioni non governative, a sostegno delle popolazioni colpite dal conflitto in Ucraina.

A margine dell'approvazione dei risultati, l'Amministratore Delegato Massimo Garavaglia ha commentato: *"Il 2021 è stato un anno di importanti risultati sia in termini di crescita che di creazione di valore. Questi risultati non solo testimoniano il successo di una strategia basata su visione di lungo termine, innovazione di prodotto, eccellenza produttiva e continui investimenti ma anche ci incoraggiano a proseguire sulla traiettoria intrapresa, convinti di poter contare su trend strutturali di crescita nei nostri segmenti "core" e sulla forza dei nostri brand.*

*In questi giorni purtroppo assistiamo a tragici scenari di guerra che ci lasciano profondamente scioccati e preoccupati per i possibili risvolti futuri. Ci sentiamo vicini a tutte le vittime di questo terribile conflitto ed in particolare il nostro impegno prioritario è volto a fornire l'assistenza necessaria a garantire la sicurezza del nostro personale e delle loro famiglie.*

*Questi sviluppi geopolitici ci portano a riconsiderare prudentemente il contributo alle vendite dei due mercati coinvolti nella crisi. Per il corrente anno prevediamo quindi ricavi organici per il Gruppo in linea con l'anno scorso. Inoltre, in un'ottica di sviluppo di medio termine, intendiamo tuttavia dare continuità ai piani di investimento in comunicazione e di rafforzamento della struttura organizzativa e produttiva già pianificati, che complessivamente porteranno l'Ebitda adjusted del 2022 nell'intorno dei 450 milioni di Euro."*

<sup>1</sup> I risultati dell'anno 2021 includono il consolidamento per l'intero anno del gruppo Capital Brands e, solo a partire dal 1°Aprile, del gruppo Eversys.

<sup>2</sup> Per "adjusted" si intende al lordo degli oneri/proventi non ricorrenti e del costo figurativo dei piani di stock option. In alcuni casi vengono anche presentati dati "a perimetro omogeneo", ovvero esclusi Capital Brands ed Eversys dal perimetro di consolidamento.

## Sintesi dei risultati e andamento della gestione <sup>3</sup>

(Eur milioni)	2021	2020	var.	var. %	4° trimestre 2021	4° trimestre 2020	var.	var. %
<b>ricavi</b>	<b>3.221,6</b>	<b>2.351,3</b>	<b>870,3</b>	<b>37,0%</b>	<b>1.072,1</b>	<b>878,0</b>	<b>194,1</b>	<b>22,1%</b>
<b>margin e ind. netto</b>	<b>1.600,2</b>	<b>1.157,1</b>	<b>443,1</b>	<b>38,3%</b>	<b>520,4</b>	<b>435,4</b>	<b>85,0</b>	<b>19,5%</b>
% dei ricavi	49,7%	49,2%			48,5%	49,6%		
<b>Ebitda <i>adjusted</i></b>	<b>515,0</b>	<b>366,5</b>	<b>148,5</b>	<b>40,5%</b>	<b>158,0</b>	<b>157,8</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1%</b>
% dei ricavi	16,0%	15,6%			14,7%	18,0%		
<b>Ebitda</b>	<b>480,6</b>	<b>343,0</b>	<b>137,6</b>	<b>40,1%</b>	<b>126,5</b>	<b>142,6</b>	<b>-16,1</b>	<b>-11,3%</b>
% dei ricavi	14,9%	14,6%			11,8%	16,2%		
<b>Ebit</b>	<b>386,9</b>	<b>262,0</b>	<b>124,9</b>	<b>47,7%</b>	<b>95,0</b>	<b>119,5</b>	<b>-24,5</b>	<b>-20,5%</b>
% dei ricavi	12,0%	11,1%			8,9%	13,6%		
<b>Utile netto</b>	<b>311,1</b>	<b>200,1</b>	<b>111,0</b>	<b>55,4%</b>	<b>67,6</b>	<b>96,2</b>	<b>-28,5</b>	<b>-29,7%</b>
% dei ricavi	9,7%	8,5%			6,3%	11,0%		

### il quadro generale

Il 2021 è stato un anno ancora caratterizzato dalle complessità connesse ad una pandemia che a livello globale ha continuato a condizionare le dinamiche di consumo e soprattutto la struttura dei flussi commerciali, con seri impatti sul costo delle materie prime, sulla disponibilità di componenti e prodotti finiti e sui costi di trasporto.

Tuttavia mai come nel 2021 il Gruppo ha conseguito risultati così lusinghieri, varcando la soglia dei 3 miliardi di Euro di fatturato e dei 500 milioni di Ebitda *adjusted*, con una posizione finanziaria netta che, lasciatesi alle spalle le acquisizioni di Capital Brands e di Eversys, ha toccato i 425 milioni di Euro, fornendo così una base fondamentale per poter proseguire nella strategia di investimento per linee interne e, all'occorrenza, anche per linee esterne.

Le dinamiche dei trend strutturali dei principali segmenti *core* del Gruppo, nel caffè e nel *food*, sono risultate solide e reattive agli investimenti in comunicazione e marketing, cresciuti di oltre 100 M€ nell'anno, e culminati nella prima campagna globale con Brad Pitt nel ruolo di *Ambassador* del brand De'Longhi nel segmento caffè.

Inoltre la strategia di gestione dei prezzi, lanciata nel 2019, ha contribuito, insieme al mix, alla protezione del margine industriale, con un effetto positivo pari a € 121,4 milioni (considerando il solo perimetro omogeneo).

### i ricavi

Nel 2021 i ricavi sono cresciuti del 37%, raggiungendo € 3.221,6 milioni.

A detta performance ha contribuito un quarto trimestre che è risultato, dal punto di vista dei trend sottostanti, in linea con il resto dell'anno, chiudendo in crescita del 22,1%.

<sup>3</sup> Il Progetto di Bilancio per l'esercizio 2021 e il bilancio consolidato per l'esercizio 2021 sono stati redatti secondo il formato elettronico XHTML ai sensi del Regolamento Delegato (UE) 2019/815 (il c.d. Regolamento ESEF); con l'approvazione del bilancio consolidato, sono state approvate anche le relative marcature in XBRL.

A perimetro omogeneo la crescita si è attestata ad un tasso *double digit* sia nell'anno che nel trimestre, con ricavi di € 2.922,1 milioni (+24,3%) nei 12 mesi e di € 978,3 milioni (+11,4%) nel trimestre.

Le acquisite Capital Brands ed Eversys hanno contribuito alla crescita apportando ricavi di € 299,5 milioni nell'anno e € 93,8 milioni nel trimestre, in linea con le aspettative del management.

(Eur milioni)	2021	Perimetro omogeneo	Cambio di perimetro	2020
ricavi	3.221,6	2.922,1	299,5	2.351,3
var %	37,0%	24,3%		
Ebitda <i>adjusted</i>	515,0	456,0	59,0	366,5
% dei ricavi	16,0%	15,6%	19,7%	15,6%

Infine, la componente valutaria (comprensiva della gestione delle coperture) ha sottratto nell'anno circa 1,4 punti percentuali di crescita ai ricavi (con un effetto cambi e coperture negativo di circa € 31 milioni), ma con un impatto limitato sull'Ebitda *adjusted* (effetto negativo per € 2,3 milioni).

## i mercati

Nei dodici mesi, tutte le macro-aree geografiche hanno evidenziato una crescita a doppia cifra.

EUR milioni	FY 2021 a perimetro omogeneo	var. %	var. % a cambi costanti	4° trim. 2021 a perimetro omogeneo	var. %	var. % a cambi costanti
Europa Sud-Occidentale	1.209,9	26,9%	27,0%	393,3	13,0%	13,0%
Europa Nord-Orientale	823,0	21,9%	23,7%	301,6	11,6%	10,3%
<b>EUROPA</b>	<b>2.033,0</b>	<b>24,8%</b>	<b>25,6%</b>	<b>694,9</b>	<b>12,4%</b>	<b>11,8%</b>
<b>America</b>	<b>346,5</b>	<b>29,8%</b>	<b>33,3%</b>	<b>109,6</b>	<b>23,4%</b>	<b>19,1%</b>
<b>MEIA (MiddleEast/India/Africa)</b>	<b>175,0</b>	<b>42,9%</b>	<b>46,4%</b>	<b>34,4</b>	<b>-22,2%</b>	<b>-27,7%</b>
<b>Asia-Pacific</b>	<b>367,7</b>	<b>10,3%</b>	<b>9,2%</b>	<b>139,4</b>	<b>9,9%</b>	<b>7,1%</b>
<b>TOTALE RICAVI a perimetro omogeneo</b>	<b>2.922,1</b>	<b>24,3%</b>	<b>25,2%</b>	<b>978,3</b>	<b>11,4%</b>	<b>9,9%</b>

A livello di perimetro omogeneo:

- L'**Europa sud-occidentale** ha conseguito una performance a doppia cifra sia nei dodici mesi che nel quarto trimestre, grazie ad un importante contributo dei principali paesi dell'area, come Germania, Francia, Italia e penisola Iberica;

- similmente l'area dell'**Europa nord-orientale** è cresciuta a doppia cifra nell'anno e nel trimestre. Nello specifico, si rileva che la quasi totalità dei paesi della regione ha conseguito una crescita a doppia cifra nei dodici mesi, mantenendo un significativo ritmo di espansione anche nel trimestre finale dell'anno. Nei 12 mesi il peso di **Russia ed Ucraina** sul totale dei ricavi è stato del 4,9% pari a € 159,1 milioni;
- l'area **MEIA** ha registrato un andamento in crescita nei dodici mesi pari al 42,9%, superiore alla media di Gruppo, grazie al contributo positivo di tutti i paesi dell'area, anche se in flessione nel quarto trimestre;
- l'area **America** ha continuato nel percorso di espansione, conseguendo un'importante crescita a doppia cifra - confermata anche dalla crescita del quarto trimestre - sostenuta da una significativa accelerazione del segmento del caffè;
- infine, la regione **Asia Pacific** ha conseguito una crescita del 10,3% nei 12 mesi, grazie all'espansione ad un tasso *double digit* nei principali mercati quali Cina ed Hong Kong, Australia e Nuova Zelanda e Corea del Sud. Segnaliamo in particolare come il ritmo di crescita a doppia cifra di Cina e Hong Kong abbia accelerato nel quarto trimestre, supportando così l'espansione dell'intera regione (cresciuta del 9,9% nel trimestre).

### i segmenti di prodotto

Per quanto concerne i segmenti, a perimetro omogeneo, il 2021 ha visto una crescita sostenuta, *double digit*, sia del caffè che della *food preparation*, trainati dalle principali famiglie di prodotto: dalle macchine per il caffè espresso super-automatiche alle macchine manuali, dalle *kitchen machine* di Kenwood ai frullatori di Braun. Nel complesso i due citati segmenti hanno pesato per l'82% dei ricavi a perimetro omogeneo.

Il comparto del **caffè**, in particolare, ha confermato ancora una volta la forza del trend strutturale sottostante, forte anche dei lanci di nuovi prodotti e del successo della campagna globale di comunicazione, lanciata ai primi di settembre, che vede Brad Pitt come *ambassador* del brand De' Longhi.

Anche il comparto della **food preparation** ha confermato una buona tenuta, soprattutto delle categorie più rappresentative delle *kitchen machines* e degli *handblender*, mentre alcune categorie minori hanno mostrato nell'ultimo trimestre segnali di flessione.

Meno in evidenza sono risultati i segmenti del **comfort** (condizionamento e riscaldamento portatili), cresciuto *mid-single-digit* nell'anno, e dell'**home care** (pulizia e stiro), stabile nell'anno, entrambi in flessione nel quarto trimestre.

### i margini operativi

Guardando ora all'evoluzione dei margini operativi nei 12 mesi:

- il **marginale industriale netto**, pari a € 1.600,2 milioni, è migliorato dal 49,2% al 49,7% dei ricavi, nonostante la pressione inflattiva su alcune importanti voci di costo il cui impatto è stato compensato dalle azioni di efficientamento produttivo e dal contributo positivo della componente prezzo-mix (pari a € 121,4 milioni a perimetro omogeneo);
- l'**Ebitda adjusted** si è attestato a € 515 milioni (+40,5%), pari al 16% dei ricavi (rispetto al 15,6% del 2020), risultato ancora più eloquente

considerando l'aumento degli investimenti in comunicazione e marketing che, per il perimetro omogeneo, sono passati da € 292,8 a € 395,1 milioni (dal 12,5% dei ricavi al 13,5%);

- l'**Ebitda** è stato pari a € 480,6 milioni (+40,1%), ovvero il 14,9% dei ricavi (14,6% nel precedente esercizio);
- il **risultato operativo (Ebit)** è risultato pari a € 386,9 milioni, in crescita del 47,7%;
- infine, l'**utile netto** è stato pari a € 311,1 milioni, pari al 9,7% dei ricavi e in crescita del 55,4%.

Nel **quarto trimestre** i margini, sostenuti dalla crescita *double digit* dei ricavi, hanno tuttavia dovuto assorbire una accelerazione del rialzo dei costi di trasporto ed una maggiore spinta nelle attività di comunicazione e marketing, tipica del quarto trimestre e dovuta anche al lancio della campagna globale *Ambassador* (pari al 16,6% dei ricavi, dal 14,6% nel 2020, a perimetro omogeneo). Nel trimestre, l'*Ebitda adjusted* è stato in linea con l'anno precedente in valore, ma in flessione come percentuale dei ricavi dal 18% al 14,7%.

### oneri non ricorrenti

Segnaliamo la presenza, tra gli **oneri non ricorrenti**, dell'importo di € 11,2 milioni riconosciuto ai dipendenti del Gruppo a titolo di bonus straordinario a fronte dell'impegno e della straordinaria dedizione dimostrata in un anno di forti complessità. Inoltre viene ricompresa tra gli oneri non ricorrenti una revisione, in relazione alla recente crisi geopolitica in Ucraina, della valutazione di alcune attività correnti del capitale circolante detenute alla data di bilancio, per un importo negativo di circa € 10 milioni.

### la situazione patrimoniale

<i>EUR milioni</i>	31.12.2021	31.12.2020	variazione 12 mesi
C.C.N. operativo	199,7	247,2	-47,5
Patrimonio Netto	1.570,6	1.267,4	303,2
Posizione Finanziaria Netta	425,1	228,0	197,1
Posizione Bancaria Netta	505,9	303,8	202,1
CCN operativo / Ricavi	6,2%	10,5%	-4,3%

<i>EUR milioni</i>	12 mesi 2021	12 mesi 2020
Flusso di cassa netto	197,1	-49,8
Dividendi distribuiti	-80,8	-80,8
Flusso da acquisizioni	-129,4	-333,3
<i>Free-Cash-Flow</i> prima dei dividendi e delle acquisizioni	407,4	364,3

La situazione patrimoniale del Gruppo De' Longhi al 31 dicembre 2021 include anche il totale consolidamento di Eversys, il cui controllo totale è stato acquisito nel corso dell'anno.

Il Gruppo ha chiuso l'esercizio 2021 con un miglioramento di € 197,1 milioni della **Posizione Finanziaria Netta**, che al 31.12 è risultata attiva per € 425,1 milioni.

La Posizione Netta nei confronti di banche ed altri finanziatori è risultata attiva per € 505,9 milioni (+202,1 milioni € rispetto a fine 2020).

Escludendo gli eborsi nell'anno per dividendi (€ 80,8 milioni) e per acquisizioni (€ 129,4 milioni), il Flusso di cassa ("**Free Cash Flow**") è stato particolarmente forte, pari a € 407,4 milioni.

Da segnalare anche che all'interno del dato citato di *Free-Cash-Flow* sono ricompresi:

- **investimenti** (in gran parte relativi ad attività materiali) per € 132,3 milioni (+42,8 milioni rispetto al 2020);
- un impatto del **capitale circolante netto** sulla generazione di cassa sostanzialmente neutrale (€ 5,8 milioni), in cui l'effetto di assorbimento derivante dall'aumento delle rimanenze finali (legato alla dinamica di crescita delle vendite e in parte anche all'attività di approvvigionamento precauzionale) è stato compensato dalla gestione delle altre voci di crediti e debiti.

In particolare, l'indice di rotazione del capitale circolante netto *operativo* sui ricavi è migliorato dal 10,5% di fine 2020 al 6,2% al 31.12.2021.

## dividendo

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all'Assemblea degli Azionisti (che si terrà in data 20 aprile 2022) un dividendo di € 0,83 per azione, pagabile a partire dal 25 maggio 2022, con stacco cedola il 23 maggio e con la c.d. *record date* ex art. 83-terdecies del D. Lgs. n. 58/98 al 24 maggio, pari ad un pay-out ratio del 40% dell'utile netto consolidato di Gruppo.

## Eventi successivi alla chiusura del periodo

---

### ACQUISTO DI UN NUOVO STABILIMENTO PRODUTTIVO IN ROMANIA

Nel mese di febbraio il Gruppo De' Longhi ha acquisito, attraverso la controllata De' Longhi Romania srl, un impianto di produzione in Romania, nella città di Satu Mare, che va ad aggiungersi agli altri due siti produttivi rumeni di Cluji e Madaras.

Il sito occupa una superficie coperta di circa 48.000 metri quadrati, che ospiteranno linee di produzione, stampaggio plastica e un magazzino dedicati alle macchine superautomatiche per il caffè espresso.

Tale investimento è parte dei piani di espansione della capacità produttiva previsti e destinati a supportare la crescita organica del Gruppo.

Il prezzo di acquisto è di circa € 21 milioni.

### **CRISI UCRAINA**

Nel mese di febbraio si è assistito allo scoppio di un conflitto armato sul suolo ucraino con intensità via via crescente, la cui evoluzione è oggetto di costante monitoraggio da parte del management.

In relazione a tale evento, il CdA odierno ha approvato una donazione complessiva di € 1 milione, destinata organizzazioni non governative nostre partner, a sostegno delle popolazioni colpite dal conflitto in Ucraina.

## **Evoluzione prevedibile della gestione e *guidance***

---

Allo stato attuale, i principali elementi che condizioneranno lo scenario macro-economico dei prossimi mesi sono da un lato il progressivo miglioramento del quadro pandemico nei paesi sviluppati e dall'altro il trend inflattivo del costo di alcuni fattori produttivi e i tragici eventi del conflitto in Ucraina, i cui sviluppi rendono difficile la lettura dell'evoluzione del *business* in una parte importante della regione est-europea.

Rispetto all'iniziale *guidance* sulla crescita delle vendite nel 2022 condivisa a fine gennaio, ora si intravedono rischi che il conflitto in corso, in mancanza di una risoluzione e normalizzazione pacifica a breve termine, abbia ripercussioni materiali sui mercati russo ed ucraino, nella cui valutazione crediamo sia necessario usare molta cautela.

Ciononostante, il *core business* del Gruppo può contare su trend strutturali, in particolare nel caffè, su una diversificazione geografica e sulla forza di brand leader che nel complesso esercitano un positivo bilanciamento rispetto alle criticità di cui sopra.

Nelle parole dell'Amministratore Delegato, Massimo Garavaglia:

*“Il 2021 è stato un anno di importanti risultati sia in termini di crescita che di creazione di valore. Questi risultati non solo testimoniano il successo di una strategia basata su visione di lungo termine, innovazione di prodotto, eccellenza produttiva e continui investimenti ma anche ci incoraggiano a proseguire sulla traiettoria intrapresa, convinti di poter contare su trend strutturali di crescita nei nostri segmenti “core” e sulla forza dei nostri brand.*

*In questi giorni purtroppo assistiamo a tragici scenari di guerra che ci lasciano profondamente scioccati e preoccupati per i possibili risvolti futuri. Ci sentiamo vicini a tutte le vittime di questo terribile conflitto ed in particolare il nostro impegno prioritario è volto a fornire l'assistenza necessaria a garantire la sicurezza del nostro personale e delle loro famiglie.*

*Questi sviluppi geopolitici ci portano a riconsiderare prudentemente il contributo alle vendite dei due mercati coinvolti nella crisi. Per il corrente anno prevediamo quindi ricavi organici per il Gruppo in linea con l'anno scorso. Inoltre, in un'ottica di sviluppo di medio termine, intendiamo tuttavia dare continuità ai piani di investimento in comunicazione e di rafforzamento della struttura organizzativa e produttiva già pianificati, che complessivamente porteranno l'Ebitda adjusted del 2022 nell'intorno dei 450 milioni di Euro”.*

## **Altre delibere del Consiglio di Amministrazione**

---

### **CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA DEGLI AZIONISTI**

Nella riunione odierna, il Consiglio di Amministrazione ha altresì deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti, in seduta ordinaria presso la sede legale della Società, in Treviso, via L. Seitz n. 47, in unica convocazione, per il 20 aprile 2022, per deliberare in merito: (i) all'approvazione del bilancio di esercizio al 31 dicembre 2021 e alla destinazione del relativo utile d'esercizio, (ii) al rinnovo del Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale, (iii) all'approvazione della Politica di Remunerazione per il 2022, contenuta nella Sezione I della Relazione sulla Remunerazione predisposta ai sensi dell'art. 123-ter del D. Lgs. 58/98 ("TUF"), esprimendo altresì voto consultivo sui compensi corrisposti nell'esercizio 2021 riportati nella Sezione II della relazione medesima, (iv) al rinnovo dell'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie.

L'avviso di convocazione dell'Assemblea e la relativa documentazione prevista dalla normativa vigente, inclusa la Relazione illustrativa sulle materie all'ordine del giorno, predisposta dal Consiglio di Amministrazione ai sensi dell'art. 125-ter del TUF, saranno messi a disposizione del pubblico, nei termini di legge, presso la sede legale e sul sito internet della Società ([www.delonghigroup.com](http://www.delonghigroup.com), sezione "Governance" – "Organi Sociali" – "Assemblea del 2022"), nonché sul meccanismo di stoccaggio autorizzato 1INFO consultabile all'indirizzo [www.1info.it](http://www.1info.it), unitamente all'ulteriore documentazione richiesta; nel rispetto della vigente normativa, l'avviso di convocazione dell'Assemblea verrà pubblicato per estratto anche su un quotidiano.

### **PROPOSTA DI AUTORIZZAZIONE ASSEMBLEARE ALL'ACQUISTO E DISPOSIZIONE DI AZIONI PROPRIE**

Con particolare riferimento alla proposta di rinnovo dell'autorizzazione assembleare all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, previa revoca della delibera adottata dall'Assemblea degli Azionisti in data 21 aprile 2021, si precisa che le ragioni alla base dell'autorizzazione saranno dettagliatamente specificate nella suddetta Relazione Illustrativa ex art. 125-ter del TUF, redatta anche ai sensi dell'art. 73 del Regolamento Emittenti, alla quale si rinvia, che sarà messa a disposizione del pubblico, unitamente all'avviso di convocazione dell'Assemblea, entro l'11 marzo 2022 (almeno 40 giorni prima della data dell'Assemblea), con le modalità suindicate.

La proposta prevede che: (i) il numero massimo di azioni acquistabili, anche in più riprese, sia pari a massime n. 14.500.000 azioni ordinarie da nominali 1,50 euro cadauna, e, pertanto, in misura non eccedente la quinta parte del capitale sociale; (ii) l'autorizzazione all'acquisto sia valida per un periodo di 18 mesi, mentre la durata dell'autorizzazione alla disposizione di azioni proprie sia senza limiti temporali; (iii) il prezzo unitario di acquisto dovrà essere come minimo non inferiore del 15% (quindici per cento) e, come massimo, non superiore del 15% (quindici per cento) alla media dei prezzi ufficiali delle contrattazioni registrate sul Mercato Telematico Azionario nelle tre sedute precedenti l'acquisto o l'annuncio dell'operazione, a seconda delle modalità tecniche individuate dal Consiglio di Amministrazione, fermi restando gli ulteriori limiti di volta in volta derivanti dalla normativa applicabile e dalle prassi di mercato ammesse; (iv) le operazioni di acquisto potranno essere effettuate anche in conformità alle disposizioni di cui all'art. 5 del Reg. (UE) n.596/2014, e saranno compiute in ottemperanza all'art. 132 del TUF, all'art. 144-bis del Regolamento Emittenti, nonché eventualmente alle prassi di mercato ammesse, e in ogni caso in modo da assicurare la parità di trattamento tra gli Azionisti e il rispetto di ogni normativa applicabile, ivi comprese le norme europee (incluse, ove applicabili, le norme tecniche di regolamentazione adottate in attuazione del Reg. (UE) n. 596/2014).

### **APPROVAZIONI ALTRI DOCUMENTI**

Nella seduta odierna il Consiglio di Amministrazione ha approvato altresì (i) la Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari per l'esercizio 2021, redatta ai sensi dell'art. 123-bis del TUF e (ii) la Relazione sulla politica in materia di remunerazione e sui compensi corrisposti predisposta ai sensi dell'art. 123-ter del TUF comprensiva, nella Sezione I, della "Politica di Remunerazione 2022" che sarà sottoposta al voto vincolante dell'Assemblea e, nella Sezione II, della rappresentazione e del dettaglio dei "Compensi corrisposti nell'esercizio 2021" in relazione alla quale gli azionisti saranno chiamati ad esprimere voto consultivo.



Entrambe le suddette relazioni saranno messe a disposizione del pubblico – contestualmente alla Relazione Finanziaria Annuale al 31 dicembre 2021 contenente, tra l'altro, il bilancio d'esercizio e il bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, la Relazione degli amministratori sulla gestione, le Relazioni dei Sindaci e della Società di Revisione, nonché la dichiarazione consolidata di carattere non finanziario ex D. Lgs. n. 254/16 – il 30 marzo 2022, presso la sede legale, sul sito internet della Società ([www.delonghigroup.com](http://www.delonghigroup.com), sezione "Governance" – "Organi Sociali" – "Assemblea del 2022") e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato 1INFO all'indirizzo [www.1info.it](http://www.1info.it).

## Dichiarazioni di legge

---

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefano Biella, dichiara ai sensi del comma 2 art. 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili. Si segnala che l'audit del bilancio è ancora in corso.

## Contatti

---

### per analisti, investitori e per la stampa:

Investor Relations:  
Fabrizio Micheli, Samuele Chiodetto  
T: +39 0422 4131  
e-mail:  
[investor.relations@delonghigroup.com](mailto:investor.relations@delonghigroup.com)

### per i media:

Media relations:  
Mattia Rosati  
T: +39 0422 4131  
e-mail: [media.relations@delonghigroup.com](mailto:media.relations@delonghigroup.com)

sul web: [www.delonghigroup.com](http://www.delonghigroup.com)

Il Gruppo De' Longhi è tra i principali player globali nel settore del piccolo elettrodomestico dedicato al mondo del caffè, della cucina, della climatizzazione e della cura della casa.

Quotata dal 2001 sul mercato principale di Borsa Italiana MTA, De' Longhi distribuisce i suoi prodotti, con i brand De' Longhi, Kenwood, Braun, Ariete, NutriBullet e MagicBullet, in più di 120 mercati nel mondo e conta oltre 10.000 dipendenti. Nel 2021 ha riportato ricavi pari a € 3.222 milioni, un EBITDA adjusted pari a € 515 milioni e un utile netto di € 311 milioni.

# ALLEGATI

Prospetti del Bilancio Consolidato di De' Longhi SpA  
al 31 dicembre 2021

# 1. Conto Economico Consolidato Riclassificato

Valori in milioni di Euro	31.12.2021	% sui ricavi	31.12.2021 a perimetro omogeneo	% sui ricavi	31.12.2020	% sui ricavi
<b>Ricavi netti</b>	<b>3.221,6</b>	<b>100,0%</b>	<b>2.922,1</b>	<b>100,0%</b>	<b>2.351,3</b>	<b>100,0%</b>
<i>Variazioni</i>	<i>870,3</i>	<i>37,0%</i>	<i>570,9</i>	<i>24,3%</i>		
Consumi e altri costi di natura industriale (servizi e costo del lavoro industriale)	(1.621,4)	(50,3%)	(1.448,9)	(49,6%)	(1.194,2)	(50,8%)
<b>Margine industriale netto</b>	<b>1.600,2</b>	<b>49,7%</b>	<b>1.473,2</b>	<b>50,4%</b>	<b>1.157,1</b>	<b>49,2%</b>
Costi per servizi ed altri oneri operativi	(845,9)	(26,3%)	(799,3)	(27,4%)	(597,2)	(25,4%)
Costo del lavoro (non industriale)	(239,3)	(7,4%)	(218,0)	(7,5%)	(193,4)	(8,2%)
<b>EBITDA ante oneri non ricorrenti/stock option</b>	<b>515,0</b>	<b>16,0%</b>	<b>456,0</b>	<b>15,6%</b>	<b>366,5</b>	<b>15,6%</b>
<i>Variazioni</i>	<i>148,5</i>	<i>40,5%</i>	<i>89,5</i>	<i>24,4%</i>		
Oneri non ricorrenti/oneri stock option	(34,3)	(1,1%)	(24,6)	(0,8%)	(23,5)	(1,0%)
<b>EBITDA</b>	<b>480,6</b>	<b>14,9%</b>	<b>431,4</b>	<b>14,8%</b>	<b>343,0</b>	<b>14,6%</b>
Ammortamenti	(93,7)	(2,9%)	(80,6)	(2,8%)	(81,0)	(3,4%)
<b>Risultato operativo</b>	<b>386,9</b>	<b>12,0%</b>	<b>350,8</b>	<b>12,0%</b>	<b>262,0</b>	<b>11,1%</b>
<i>Variazioni</i>	<i>124,9</i>	<i>47,7%</i>	<i>88,8</i>	<i>33,9%</i>		
Proventi (Oneri) finanziari netti	13,3	0,4%	(9,9)	(0,3%)	(5,7)	(0,2%)
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>400,3</b>	<b>12,4%</b>	<b>340,9</b>	<b>11,7%</b>	<b>256,3</b>	<b>10,9%</b>
Imposte	(88,5)	(2,7%)	(82,2)	(2,8%)	(56,2)	(2,4%)
<b>Risultato netto</b>	<b>311,7</b>	<b>9,7%</b>	<b>258,7</b>	<b>8,9%</b>	<b>200,1</b>	<b>8,5%</b>
Risultato di pertinenza di terzi	0,7	0,0%	-	0,0%	-	0,0%
<b>Risultato netto di competenza del Gruppo</b>	<b>311,1</b>	<b>9,7%</b>	<b>258,7</b>	<b>8,9%</b>	<b>200,1</b>	<b>8,5%</b>

## 2. Ricavi per area geografica

Valori in milioni di Euro	2021	%	2021	%	2020	%	Variazione	Variazione	Variazione
			a perimetro omogeneo				a perimetro omogeneo	a perimetro omogeneo	a perimetro omogeneo
Europa	2.076,3	64,4%	2.033,0	69,6%	1.628,4	69,3%	404,5	24,8%	25,6%
America	562,8	17,5%	346,5	11,8%	266,9	11,3%	79,6	29,8%	33,3%
Asia Pacific	400,3	12,4%	367,7	12,6%	333,5	14,2%	34,2	10,3%	9,2%
MEIA	182,3	5,7%	175,0	6,0%	122,5	5,2%	52,5	42,9%	46,4%
<b>Totale ricavi</b>	<b>3.221,6</b>	<b>100,0%</b>	<b>2.922,1</b>	<b>100,0%</b>	<b>2.351,3</b>	<b>100,0%</b>	<b>570,9</b>	<b>24,3%</b>	<b>25,2%</b>

### 3. Stato Patrimoniale Consolidato Riclassificato

Valori in milioni di Euro	31.12.2021	31.12.2020 (*)
- Immobilizzazioni immateriali	867,9	686,8
- Immobilizzazioni materiali	389,5	323,7
- Immobilizzazioni finanziarie	11,9	34,6
- Attività per imposte anticipate	74,3	58,5
<b>Attività non correnti</b>	<b>1.343,6</b>	<b>1.103,5</b>
- Magazzino	769,3	432,1
- Crediti commerciali	366,7	397,3
- Debiti commerciali	(936,2)	(582,2)
- Altri debiti (al netto crediti)	(208,3)	(144,0)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>(8,6)</b>	<b>103,2</b>
<b>Totale passività a lungo termine e fondi</b>	<b>(189,5)</b>	<b>(167,4)</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>1.145,5</b>	<b>1.039,4</b>
<b>(Posizione finanziaria netta attiva)</b>	<b>(425,1)</b>	<b>(228,0)</b>
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>1.570,6</b>	<b>1.267,4</b>
<b>Totale mezzi di terzi e mezzi propri</b>	<b>1.145,5</b>	<b>1.039,4</b>

(\*) I dati al 31 dicembre 2020 sono stati rideterminati, come previsto dall'IFRS 3, in conseguenza alla contabilizzazione definitiva dell'aggregazione aziendale relativa a Capital Brands.

## 4. Composizione della Posizione Finanziaria Netta

Valori in milioni di Euro	31.12.2021	31.12.2020 (*)
Liquidità	1.026,1	662,9
Attività finanziarie correnti	302,1	243,0
Indebitamento finanziario corrente	(292,6)	(240,6)
<b>Totale posizione finanziaria netta attiva corrente</b>	<b>1.035,6</b>	<b>665,3</b>
Attività finanziarie non correnti	70,5	70,0
Indebitamento finanziario non corrente	(681,0)	(507,3)
<b>Indebitamento finanziario non corrente netto</b>	<b>(610,5)</b>	<b>(437,3)</b>
<b>Totale posizione finanziaria netta</b>	<b>425,1</b>	<b>228,0</b>
<i>di cui:</i>		
- <i>posizione attiva netta verso banche e altri finanziatori</i>	505,9	303,8
- <i>debiti per leasing</i>	(75,9)	(65,8)
- <i>altre attività/(passività) nette non bancarie (valutazione a fair value di strumenti finanziari derivati, debiti finanziari per aggregazioni aziendali ed operazioni connesse a fondi pensione)</i>	(4,9)	(10,0)

(\*) I dati al 31 dicembre 2020 sono stati rideterminati, come previsto dall'IFRS 3, in conseguenza alla contabilizzazione definitiva dell'aggregazione aziendale relativa a Capital Brands.

## 5. Rendiconto Finanziario Consolidato

Valori in milioni di Euro	2021	2020 (*)
Flusso finanziario da gestione corrente	496,9	352,9
Flusso finanziario da movimenti di capitale circolante	5,8	114,5
<b>Flusso finanziario da gestione corrente e movimenti di CCN</b>	<b>502,6</b>	<b>467,4</b>
Flusso finanziario da attività di investimento	(132,3)	(89,5)
<b>Flusso netto operativo</b>	<b>370,3</b>	<b>377,9</b>
<b>Acquisizioni</b>	<b>(129,4)</b>	<b>(333,3)</b>
Distribuzione dividendi	(80,8)	(80,8)
Flusso finanziario da acquisto di azioni proprie	-	(14,5)
Esercizio stock option	7,1	21,5
Flusso finanziario da altre variazioni di patrimonio netto	30,0	(20,5)
<b>Flussi finanziari generati/(assorbiti) da movimenti di patrimonio netto</b>	<b>(43,7)</b>	<b>(94,4)</b>
<b>Flusso finanziario di periodo</b>	<b>197,1</b>	<b>(49,8)</b>
Posizione finanziaria netta di inizio periodo	228,0	277,8
<b>Posizione finanziaria netta finale</b>	<b>425,1</b>	<b>228,0</b>

(\*) I dati al 31 dicembre 2020 sono stati rideterminati, come previsto dall'IFRS 3, in conseguenza alla contabilizzazione definitiva dell'aggregazione aziendale relativa a Capital Brands.